

# Jerom Winery, verdere professionalisering van de Belgische wijnbouw

De vervienvoudiging van het areaal en de productie van de wijnbouwteelt in de laatste tien jaar bewijst dat de Belgische wijnbouwer gelooft in een mooie toekomst. De grootdistributie maakt zijn rayons voor streekproducten week na week groter, ook voor Belgische wijn. Een voldoende en continue bevoorrading kan met de oprichting van een Belgisch wijnbedrijf gerealiseerd worden. Ghislain en Jeroen Houben van Wijndomein Hoenshof vullen deze leemte in met de oprichting van Jerom Winery. Zij beogen een areaal van 100 hectare te ontwikkelen.



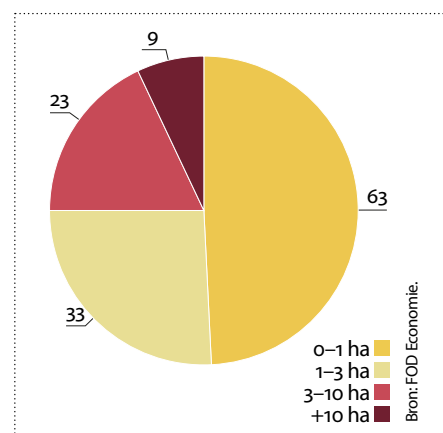
met steun van de Vlaamse overheid  
en de Europese Unie

Eddy Leclere  
Studiekring Guvelingen

De Economische Inspectie verzamelt, met de hulp van de Universiteit Hasselt, sinds een aantal jaren de gegevens van het areaal en de geproduceerde en als beschermde benaming erkende hoeveelheden wijn van de Belgische wijnbouw.

## Belgische wijnbouw groeit

Volgens de cijfers van de FOD Economie is de wijnbouwteelt in 2017 geëvolueerd naar



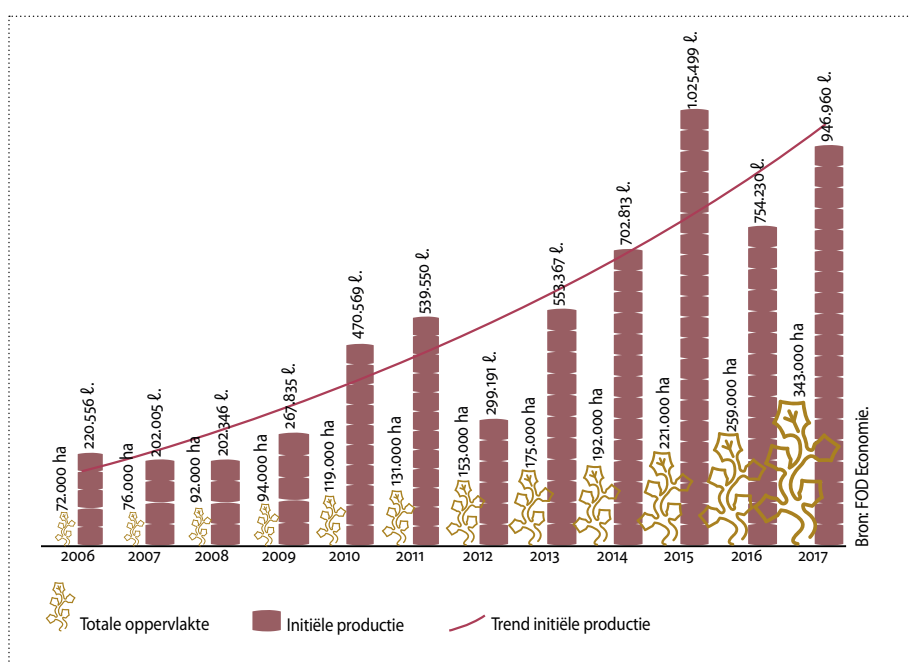
Figuur 2. - Aantal domeinen op basis van het aantal hectare (bron: FOD Economie)

343 ha en een productie van 946.960 liter (Figuur 1). Op basis van de door de wijnbouwers verstrekte prognoses zou de groei van de aangeplante oppervlakte in 2018 opnieuw 10% bedragen.

Ghislain Houben werkt als leraar economie aan de uHasselt mee aan het verzamelen en verwerken van de cijfers. In de Belgische wijnbouw zijn een aantal grotere investeerders, maar vooral kleinere wijnbouwers actief. De helft van de Belgische wijndomeinen, geregistreerd in de database van Economische Zaken, heeft een beplante areaal van minder dan 1 ha (Figuur 2). De gemiddelde beplante oppervlakte voor die groep is 0,41 ha. De gemiddelde beplante oppervlakte voor de groep van 10 ha en meer is 15 ha. De verkoop concentreert zich vooral op de horeca-nichemarkten en de aan huis verkoop.

## Wijnbedrijf Jerom Winery

De grootdistributie merkte dit op en plaatst ook meer en meer streekproducten in de rekken. Het vinden van voldoende en jaar rond-leveringen is vandaag nog niet evident. Het bundelen van krachten in een wijnbedrijf, zoals Jerom Winery, biedt mogelijkheden.



Figuur 1. - Wijnproductie en -areaal van 2006 tot 2017 (Bron: FOD Economie)

Jerom Winery biedt fruittelers een alternatief voor de onder druk staande appel- en perenteelt.



Jerom Winery is een initiatief van Ghislain Houben (rechts) en zijn zoon Jeroen. Het bedrijf wil de komende jaren – in een strategische alliantie met de fruittelers – 100 ha met wijnranken beplanten.

Dit bedrijf wil de komende jaren – in een strategische alliantie met de fruittelers – 100 ha met wijnranken beplanten. Of dit lukt, zal de toekomst uitwijzen. De eerste 10 ha worden al zeker volgend voorjaar gepland bij drie telers. Dit ambitieuze plan van Ghislain Houben en zijn opvolger, zoon Jeroen, biedt fruittelers een alternatief voor de onder druk staande appel- en perenteelt. Tijdens een aantal ontmoetingen werden de plannen en een rendabiliteitsstudie voorgesteld. De omschakeling van fruitbomen naar wijnstokken is in het kader van de reconversie in de fruitteelt de taak voor de fruitteler. Wijnbedrijf Jerom Winery biedt hen als tegenprestatie een contractuele afnameprijs voor hun druiven. De teler wordt niet aan zijn lot overgelaten, maar moet ook aan een aantal voorwaarden voldoen. Zo gebeurt de rassenkeuze in overleg en in functie van de te produceren wijnen.

## Nieuwe rassen

Volgens de FOD Economie maken de klassieke wijndruivenrassen het leeuwendeel uit van het Belgische druivenareaal (Figuur 3). Toch is het opvallend dat vier wijndruivenrassen in de top 12 zogenaamde resistente rassen zijn (Johanniter, Regent, Solaris en Pinotin).

deel uit van het Belgische druivenareaal (Figuur 3). Toch is het opvallend dat vier wijndruivenrassen in de top 12 zogenaamde resistente rassen zijn (Johanniter, Regent, Solaris en Pinotin).

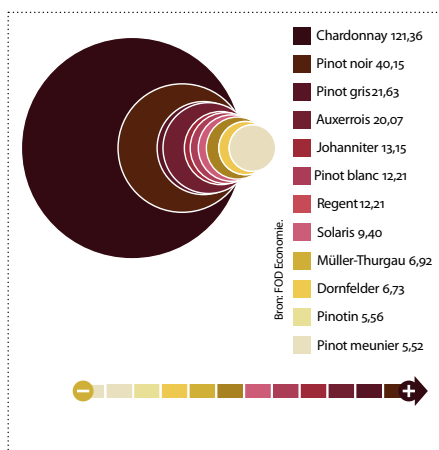
Voor Ghislain en Jeroen is de keuze voor de nieuwe rassen voor de hand liggend. Heel wat rassen lenen zich voor lekkere mousserende wijnen. Het blenden van de rassen levert ook mooie stille wijnen op. Bijkomend zijn deze rassen productiever waardoor de opbrengst per hectare gevoelig kan stijgen. In het kader van de steeds verder doorgedreven milieuvriendelijke teeltechnieken passen deze rassen ten volle in de strategie om residu-arme druiven en wijn te produceren en aan te bieden. Die schaalvoordelen en productie moeten leiden tot toegankelijker prijzen die het mogelijk maken om nieuwe kanalen aan te boren in het Belgische distributielandchap en misschien ook in de export.

## Minimale investering

In Zuid-Limburg komen heel wat geschikte percelen grond voor de wijnbouwteelt voor. Het machinepark van de fruitteelt kan ook ingezet worden in de wijnbouwteelt. De investering die ze

## PiWi-rassen

In het buitenland en zeker in de beschermde wijnbouwgebieden waar naast de afbakening van de gronden er geen vrije rassenkeuze is, kijkt men bang uit naar de verdere ontwikkeling en uitbreiding van de nieuwe rassen (PiWi's). Piwi is een Duitse afkorting van *pil-zwiderstandsfähigen Rebsorten* of schimmeltolerante druivenrassen. Het steeds verder inperken van gewasbeschermingsmiddelen en het weren van residu's maakt de teelt van klassieke rassen alsmoer moeilijker. Ontwikkelaars van resistente rassen slagen erin rassen te creëren die op vlak van kwaliteit en productie kunnen wedijveren met de klassiekers. Nieuwe rassen kunnen door hun patent als exclusief ras aangekocht worden. Door de instappers in het wijnbouwproject deze rassen te laten planten, kan een exclusieve wijn geproduceerd worden die niemand ergens anders mag en kan leveren. Zo voorkomt men een braderie van prijzen door onderaanbiedingen. ■



Figuur 3. - Populairste wijndruivenrassen in België

daardoor moeten doen is beperkt. De beperkte bespuitingen en onderhoud van de aanplantingen kunnen met de bestaande fruitteeltmachines. De meeste fruittelers zien wel op tegen het derde en vierde luik van het traject, namelijk het wijnmaken en verkopen. Hiervoor zorgt Jerom Winery.

Inzake arbeid kunnen heel wat ingrepen overgenomen worden door machines. Zo gebeurt het planten machinaal. Voor de zomersnoei kan de maaibalk ingeschakeld worden. Ook een gedeelte van de wintersnoei kan gemechaniseerd worden. De tijdsduur voor de afwerking



*Inzake arbeid kunnen heel wat ingrepen overgenomen worden door machines. De inzet van vreemde arbeidskrachten kan daardoor teruggedrongen worden.*

in het voorjaar wordt hierdoor ingeperkt. Beide machinale snoeibeurten alsook het mechanisch oogsten kunnen door een loonwerker worden uitgevoerd. De inzet van vreemde arbeidskrachten kan daardoor teruggedrongen worden.

## Ruimer aanbod

Het aanbod van Jerom Winery zal niet alleen uit druivenwijn bestaan. Ghislain Houben heeft met zijn ijswijnen van

zowel appel als peer flink gescoord in binnen- en buitenland. Jerom Winery neemt de productie van ijswijnen over. Als je bedenkt dat in één flesje van 33 cl ijswijn 14 kg appels of peren verwerkt zijn dan wordt dit op termijn een belangrijke afnemer van goed industriefruit.

Ook Seprosa®, een mousserende wijn van appels en peren, kan op vraag van telers geproduceerd worden. De fruiteler levert zijn fruit en Jerom Winery en Seprosa® verwerken dit tot een nieuwe bubbelwijn met fruit van het eigen bedrijf. Door de combinatie van rassen kunnen zo een onbepert aantal verschillende Seprosa's geproduceerd worden. Die Seprosa® kan dan onder een eigen bedrijfsnaam gelabeld en verkocht worden. Ook deze vorm van verwerking kan in de toekomst een grote potentiële afnemer van tweedeklasfruit worden.

## Fructura

Op de driejaarlijkse vakbeurs voor de fruitteelt Fructura in Hasselt is Jerom Winery ook aanwezig (standnummer C12). Telers die als diversificatie op hun bedrijf lonken naar de wijnbouwteelt kunnen er alle informatie krijgen. Regelmatig worden er ook bijeenkomsten georganiseerd waar geïnteresseerden worden geïnformeerd over dit ambitieuze plan van Ghislain en Jeroen. Voor meer info kan je terecht bij Jeroen Houben, tel. 0487 64 98 78, [jerom@jeromwinery.be](mailto:jerom@jeromwinery.be) ■

Als je bedenkt dat er voor de productie van Seprosa® meer dan 1 kg fruit per fles nodig is en er in België jaarlijks 60 miljoen flessen bubbelwijnen verkocht worden dan kan ook deze markt een belangrijke toegevoegde waarde creëren op het fruitbedrijf. ■

OFH zoekt kandidaten in België voor de functie van



## Freelance taxateur hagelschade (m/v)

### Wat verwachten wij van U?

- kennis van de fruitteelt
- goede communicatieve vaardigheden
- flexibele instelling
- zelfstandig kunnen werken
- accuraat en nauwkeurig
- goede beschikbaarheid in augustus en september

Uw schriftelijke sollicitatie met cv ontvangen wij graag per e-mail: [info@ofh.nl](mailto:info@ofh.nl)

Voor meer informatie over deze vacature kunt U contact opnemen met Pietjan Visser, tel. 0031-79-3681333

*OFH is gespecialiseerd in het verzekeren van fruitgewassen tegen hagelschade en andere weerrisico's. OFH verzekert op onderlinge grondslag en zonder winstoogmerk. Elke fruitteler in België en Nederland kan lid worden van OFH.*

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Postbus 397, 2700 AJ Zoetermeer, tel. 0031-79-3681333, [www.ofh.nl](http://www.ofh.nl)



## Lowette Agrotechnic NV

LANDBOUW, FRUITTEELT, TUINBOUW- & INDUSTRIEMACHINES  
Tongersersteenweg 113 3840 Borgloon  
☎ 012-44 09 90 ☎ 012-74 54 70  
✉ [lowetteagrotechnic.jd-dealer.be](mailto:lowetteagrotechnic.jd-dealer.be)

129492M70077

## SNOEISCHAREN

- Pneumatische snoeischaar
- 99€ excl. BTW



### PELLENC PRUNION EN VINION



- Kracht en manoeuvreerbaarheid voor intensief snoeien, ook voor dikke takken
- Krachtige motor
- Nauwkeurig beheer van de positie van het mes
- Een compacte snoeischaar, handig en geschikt voor alle handmaten
- Lichtgewicht
- Past zich aan uw snoeigewoonten aan dankzij de verschillende snijmodus
- De minst dure professionele snoeischaar op de markt
- Afwisseling van werk met behulp van de dubbele connectie op de 250 batterij